JUPITER PRIME

Consulting • Training • Advisory

جوبيتر برايم للاستشارات والتدريب

كتيّب الدورة

دورة متقدمة في تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد

29 نوفمبر – 3 ديسمبر 2027

دار السلام

info@jupiterprime.uk

jupiterprime.uk

مسجّلة في المملكة المتحدة والمملكة العربية السعودية

دورة متقدمة في تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد

المرجع: 106528_2782 **التاريخ:** 29 نوفمبر – 3 ديسمبر 2027 **المكان:** دار السلام **الرسوم:** GBP 7900

تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد دورة تدريبية مدتها أسبوع للمحللين التجاريين ومهندسي التخطيط الذين يتتبعون تكلفة الشحنة من غاز التغذية حتى محطة الاستلام، ويخرج المشاركون منها بنموذج تكلفة التسليم وصافي العائد. يقارن البائعون والمشترون اليوم كل شحنة بمسارات إمداد منافسة وأسعار مراكز متغيرة، لذلك صار تسعير كل مرحلة من السلسلة قرارا يمس الهامش مباشرة. تقدم جوبيتر برايم للتدريب دورة تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد هذه.

لماذا تهم تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد الآن

تشكل ثلاث قوى تجارة الغاز اليوم: طاقة إسالة جديدة تتنافس على شركات المرافق المستوردة نفسها، ومعادلات تسعير تنتقل بين الربط بأسعار النفط والربط بأسعار المراكز، ومشترون يسألون عن الكثافة الكربونية لكل شحنة. البائع الذي يعرف صافي العائد لكل وجهة يوجه الكميات المرنة نحو السوق الأقوى، والمشتري الذي يعرف تكلفة التسليم لكل مصدر يفاوض بالأرقام. أما الفرق التي تخمن هذه الأرقام فتوقع عقودا تحمل تعرضا خفيا وتخسر من هامشها كلما تحركت أجور الشحن أو أسعار المراكز.

المستفيدون من تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد

- المحللون التجاريون المسؤولون عن تسعير الشحنات ومقارنة عروض الإمداد لشركات المرافق المستوردة
- مطورو الأعمال المسؤولون عن فرز فرص التصدير والاستيراد الجديدة
- مهندسو التخطيط المسؤولون عن تقدير تكاليف الإسالة والشحن والمحطات
- مسوقو الغاز المسؤولون عن توزيع الكميات المرنة بين أسواق الاستلام

تستفيد مجموعة تسويق الغاز أكثر عندما يحضر محللوها ومهندسوها معا ويعودون بطريقة تكلفة موحدة.

قدرات تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد

يحول المشاركون التعرفات وعروض أجور الشحن وبنود الأسعار إلى سلسلة أرقام واحدة تبين أين تكسب القيمة وأين تضيع.

- بناء هيكل تكلفة التسليم من غاز التغذية حتى مخرج المحطة — اختيار مصدر الإمداد
- حساب صافي العائد عند ميناء التحميل لعدة وجهات — قرارات تحويل الشحنات
- موازنة معادلات التسعير المرتبطة بالنفط مع أسعار المراكز — التفاوض على العقود طويلة الأجل
- اختبار حساسية تكلفة التسليم للشحن والوقود واسترداد رأس المال — لجان الاستثمار
- مقارنة الغاز بالوقود المنافس لمستخدمي الكهرباء والصناعة — توقعات الطلب
- عرض نتائج صافي العائد على القيادة التجارية — خيارات المحفظة

مصطلحات تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد الأساسية

- تكلفة التسليم — التكلفة الكاملة للشحنة عند مخرج محطة الاستلام، وتشمل الإمداد والإسالة والشحن وإعادة التغويز.
- صافي العائد — سعر الوجهة مطروحا منه تكاليف الشحن والتسليم، محسوبا عند ميناء التحميل.
- نموذج رسوم الإسالة — ترتيب يتقاضى فيه مالك المحطة رسما مقابل إسالة غاز يملكه عملاؤه.
- الميل — النسبة من سعر النفط التي تحدد سعر الغاز في المعادلة المرتبطة بالنفط.
- غاز التبخر — الغاز الذي يتبخر من خزانات الشحنة أثناء الرحلة، ويحرق وقودا أو يعاد تسييله.
- الاستلام أو الدفع — شرط يلزم المشتري بدفع ثمن الكميات المتفق عليها سواء استلمها أم لا.

تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد يوما بيوم

اليوم 1: خريطة اقتصاديات سلسلة الغاز

- تكلفة إمداد غاز التغذية من المنبع — افتراضات سعر رأس البئر لمشاريع التصدير
- نموذج رسوم الإسالة مقابل النموذج المتكامل — تحديد من يحمل هامش المحطة
- بناء تكلفة الشحن وأجرة الاستئجار — توزيع مخاطر النولون بين البائع والمشتري
- رسوم سعة محطات إعادة التغويز — تكلفة النفاذ لشركات المرافق المستوردة
- مخطط هيكل تكلفة التسليم — مقارنة مصادر الإمداد على أساس موحد

اليوم 2: بناء هيكل تكلفة التسليم

- استرداد رأس المال لكل وحدة طاقة — مستويات التعرفة التي تسترد استثمار خطوط الإسالة
- مخصصات غاز الوقود والتبخر والانكماش — الكميات المفقودة قبل التسليم
- مسافة الرحلة وتكاليف العبور عبر القنوات — اختيار الوجهة للشحنات المرنة
- رسوم الموانئ والتأمين والوكالة — البنود الخفية في موازنات الشحنات
- مخطط الحساسية لمحركات التكلفة — الافتراض الأكثر تأثيرا في تكلفة التسليم

اليوم 3: حساب صافي العائد واختيار الوجهة

- صافي العائد من مركز الاستلام إلى ميناء التحميل — القيمة المتبقية للبائع
- معادلات التسعير المرتبطة بالنفط مقابل أسعار المراكز — سلوك الإيرادات مع تقلب السوق
- بنود الميل والثابت ومراجعة السعر — تعرض قيمة العقود طويلة الأجل
- شروط التسليم على ظهر السفينة مقابل البيع في ميناء التحميل — توزيع مخاطر الشحن
- اقتصاديات تحويل الشحنات ومبادلتها — اقتناص فروق الأسعار بين الأحواض

اليوم 4: القرارات التجارية في الإمداد والاستلام

- مزيج الكميات الفورية وقصيرة وطويلة الأجل — توازن محفظة المشترين
- شرط الاستلام أو الدفع وهوامش المرونة — تكلفة غرامات الشحنات غير المستلمة
- التوزيع صغير النطاق بالشاحنات وسفن التغذية — الوصول إلى المستخدمين الصناعيين خارج الشبكة
- تكافؤ الوقود المنافس للكهرباء والصناعة — سعر التحول الذي يحدد الطلب على الغاز
- الكثافة الكربونية للشحنات المسلمة — متطلبات المشترين وتكلفة الانبعاثات

اليوم 5: تطبيق نموذج تكلفة التسليم وصافي العائد

- إعادة بناء هيكل تكلفة شحنة لمسار مختار — تطبيق أساليب اليوم 2
- مقارنة صافي العائد بين ثلاث وجهات — تطبيق أساليب اختيار الوجهة
- اختبار إجهاد معادلة السعر في أسواق منخفضة ومرتفعة — تطبيق فحوص تعرض العقود
- مراجعة الزملاء لافتراضات النموذج — الدفاع عن المدخلات أمام الفرق التجارية
- استكمال نموذج تكلفة التسليم وصافي العائد — نسخة نهائية جاهزة للاستخدام

تطبيق تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد بعد الدورة

- إعادة بناء هيكل تكلفة التسليم لمسار الإمداد الرئيسي ومشاركة مخطط الحساسية الخاص به.
- إجراء مقارنة صافي العائد للشحنة المرنة التالية وعرض الوجهة المفضلة.

أسئلة حول تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد

ما تحليل تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد ولماذا يهم الآن؟

هو أسلوب تسعير كل مرحلة من سلسلة الغاز والعودة من سعر الوجهة إلى القيمة عند ميناء التحميل. ويهم الآن لأن الإمداد الجديد وتغير معادلات التسعير يجعلان كل خيار للشحنة قرارا يمس الهامش.

ما الأدوار الأكثر استفادة من مهارات تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد؟

يستفيد المحللون التجاريون ومطورو الأعمال ومهندسو التخطيط ومسوقو الغاز أكثر من غيرهم، لأنهم يحتاجون جميعا إلى سلسلة تكاليف واحدة يتفقون على أرقامها.

كيف تختلف دورة تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد عن دورة تداول الغاز؟

تركز دورة التداول على المراكز والتحوط. أما هنا فتحسب تكلفة كل مرحلة مادية وصافي العائد لكل وجهة، بما يدعم خيارات الإمداد وشروط العقود وفرز المشاريع.

ماذا تعود به من تدريب تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد؟

تعود بنموذج مبني على مسار تختاره، خضع لاختبار الإجهاد ولمراجعة الزملاء، وجاهز لنقاشك القادم حول شحنة أو عقد.

تكلفة تسليم الغاز الطبيعي المسال وصافي العائد: الطريق إلى الأمام

يحدد نموذج تكلفة التسليم وصافي العائد أولا الوجهة التي تتجه إليها الشحنة المرنة وعرض الإمداد الذي يقبله المشتري. يستخدمه المحللون التجاريون ومسوقو الغاز ومهندسو التخطيط قبل كل جولة تفاوض مع البائعين أو المشترين أو شركاء المشروع. وبعد أول استخدام تستحق افتراضات الشحن والكثافة الكربونية المراجعة، لأنها الأسرع تغيرا والأقدر على إعادة ترتيب المسارات والمصادر.