JUPITER PRIME

Consulting • Training • Advisory

جوبيتر برايم للاستشارات والتدريب

كتيّب الدورة

دورة متقدمة في العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال

8 – 12 مارس 2027

فيينا

info@jupiterprime.uk

jupiterprime.uk

مسجّلة في المملكة المتحدة والمملكة العربية السعودية

دورة متقدمة في العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال

المرجع: 106873_2790 **التاريخ:** 8 – 12 مارس 2027 **المكان:** فيينا **الرسوم:** GBP 6600

دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال دورة تدريبية مدتها أسبوع لمختصي العمليات التجارية والجدولة وإدارة العقود في مكاتب البائعين والمشترين، ويبني فيها كل مشارك متتبع تسليمات السنة التعاقدية. فعقود الإمداد طويلة الأجل باتت تحمل مرونة أوسع وحقوق تحويل وشحنات قصيرة الأجل، لذا يحدد المكتب الذي يجدول الشحنات ويصدر فواتيرها مقدار القيمة التعاقدية المحفوظة. وتقدم جوبيتر برايم للتدريب دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال للفرق التي تدير محافظ إمداد قائمة.

لماذا تهم العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال الآن

ثلاث قوى تشكل عمل المكتب التجاري اليوم. فتزايد اللاعبين أصحاب المحافظ يعني تداول الشحنات ومبادلتها وتحويلها بوتيرة أعلى. ويطلب المشترون في قطاعي الكهرباء وغاز المدن نطاقات تفاوت أوسع وحرية في الوجهة، بينما يحمي البائعون إنتاجية المصانع. كما تجعل معادلات التسعير التي تمزج مؤشرات النفط ومراكز التداول أخطاء الفوترة مكلفة. والمكتب المتمكن يحمي الهوامش، أما الضعيف فيفقد القيمة عبر فترات فائتة وعجز متنازع عليه ومطالبات متأخرة. وتستند الدورة إلى مجموعات البنود في اتفاقيات البيع والشراء القياسية، موصوفة بعبارات عامة.

المستفيدون من العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال

- موظفو العمليات التجارية الذين يصدرون ترشيحات الشحنات ويقبلونها
- مختصو الجدولة الذين يعدون جداول التسليم السنوية وجداول تسعين يوما
- مسؤولو إدارة العقود الذين يتابعون الكميات والإشعارات وأرصدة السنة التعاقدية
- موظفو الفوترة والتسوية الذين يطبقون معادلات السعر على الشحنات المقاسة
- محللو المحافظ الذين يوازنون بين التحويل والمبادلة ومعالجات العجز

يستفيد مكتب البائع أو المشتري أكثر عندما يحضر أعضاؤه من الجدولة والعقود والتسوية معا، لأن تغيير فترة واحدة يمس الثلاثة.

قدرات العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال

يتعلم المشاركون إدارة الشحنة من فترة الجدول حتى إقفال الفاتورة.

- بناء جدول تسليم سنوي ضمن نطاقات التفاوت — التفاوض على الفترات مع الأطراف المقابلة
- تطبيق بنود الترشيح والنوافذ على تغييرات الشحنات — التنسيق مع المحطات والشحن
- موازنة المرونة النزولية والتعويض اللاحق وخيارات التحويل — قرارات هوامش المحفظة
- احتساب مبالغ العجز والاستلام أو الدفع — مطالبات المعالجة والتسويات
- تحديد خطوات الفاتورة من قياس الطاقة إلى معادلة السعر — فوترة دقيقة للشحنات
- إيصال أرصدة السنة التعاقدية للأطراف المقابلة — التسوية وتجنب النزاعات

مصطلحات العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال الأساسية

- جدول التسليم السنوي — الجدول المتفق عليه لفترات الشحنات خلال سنة تعاقدية بين البائع والمشتري.
- الكمية التعاقدية السنوية — كمية الطاقة التي يجب على البائع تسليمها وعلى المشتري استلامها في السنة التعاقدية.
- التفاوت النزولي في الكمية — حق المشتري في استلام أقل من الكمية السنوية دون غرامة ضمن حدود محددة.
- الاستلام أو الدفع — واجب المشتري في دفع قيمة الطاقة التعاقدية التي لم يستلمها مع حق تعويض لاحق غالبا.
- تحويل الشحنة — إعادة توجيه شحنة مجدولة إلى وجهة مختلفة.
- نقل الحيازة — نقطة القياس التي تنتقل عندها ملكية الشحنة ومخاطرها من البائع إلى المشتري.

العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال يوما بيوم

اليوم 1: المكتب التجاري ضمن سلسلة الإمداد

- رسم خريطة محفظة العقود بين البائعين والمشترين — تحديد تعرض الكميات لكل طرف مقابل
- الكمية التعاقدية السنوية ونطاقات التفاوت — ضبط تعهدات التسليم لكل سنة تعاقدية
- شروط التسليم على ظهر السفينة وفي ميناء الوصول — توزيع مهام الشحن ونقل الملكية
- التنسيق مع فرق المصنع والشحن والمحطات — مواءمة القيود التجارية والتشغيلية
- تقويم العمليات التجارية ونقاط التسليم والاستلام — ترتيب أنشطة السنة التعاقدية

اليوم 2: جداول التسليم والترشيحات

- جولات إعداد جدول التسليم السنوي — الاتفاق على أنماط الفترات بين الطرفين
- تحديثات الجدول لتسعين يوما والجدول الشهري — تدقيق نوافذ الشحنات قبل التحميل
- إشعارات الترشيح وقواعد القبول — تثبيت كميات الشحنات والسفن
- بنود نافذة التحميل ونافذة الوصول — ضبط الانضباط بالفترات في المحطات
- طلبات اعتماد السفن واستبدالها — تجهيز السفن المعتمدة لكل شحنة

اليوم 3: المرونة والعجز وتحويل الشحنات

- التفاوت النزولي في الكمية وحقوق التعويض اللاحق — استخدام مرونة المشتري دون غرامة
- معالجات عجز البائع وشرط الاستلام أو الدفع — تقييم تعهدات التسليم الفائتة
- طلبات تحويل الشحنات وتغيير الوجهة — تقاسم مكاسب الشحنات المعاد توجيهها
- إشعارات القوة القاهرة وخطوات التخفيف — معالجة انقطاعات المصنع والمحطة
- ترتيبات المبادلة وتبادل الشحنات — سد الفجوات القصيرة بين المحافظ

اليوم 4: الكمية والجودة والفوترة

- قياس المحتوى الحراري وسجلات نقل الحيازة — تحويل الأحجام إلى طاقة قابلة للفوترة
- إجراءات الشحنات غير المطابقة للمواصفات — تقرير القبول أو المعالجة أو الرفض
- تطبيق معادلة السعر وإعداد الفاتورة — إصدار فواتير شحنات دقيقة
- مطالبات غرامات التأخير والتبخر الزائد بين البائع والمشتري — تسوية خسائر الميناء والإبحار
- كشوف تسوية السنة التعاقدية — إقفال أرصدة الكميات مع الأطراف المقابلة

اليوم 5: التطبيق العملي لمتتبع تسليمات السنة التعاقدية

- تمرين التفاوض على جدول التسليم — تطبيق قواعد توزيع الفترات
- تشغيل سيناريوهات العجز والتحويل — تطبيق بنود المرونة والمعالجات
- بناء فاتورة شحنة من بيانات القياس — تطبيق خطوات تحويل الطاقة
- محاكاة نزاع مع طرف مقابل — تطبيق إجراءات الإشعار والمطالبات
- متتبع تسليمات السنة التعاقدية — إتمام سجل متابعة المكتب

تطبيق العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال بعد الدورة

- إعادة بناء رصيد السنة التعاقدية الحالي لعقد إمداد واحد ومقارنته بأرقام الطرف المقابل.
- اختبار جدول التسعين يوما القادم مقابل بنود التفاوت والنوافذ والتحويل وتحديد الفترات المعرضة للخطر.

أسئلة حول العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال

ما دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال ولماذا تهم الآن؟

دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال تتناول أعمال الجدولة والترشيح والمرونة والفوترة التي تحول عقود الإمداد إلى شحنات مسلمة. وتهم الآن لأن مرونة العقود وتحويل الشحنات يجعلان أخطاء المكتب مكلفة.

من أكثر المستفيدين من دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال؟

أكثر المستفيدين من دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال هم موظفو الجدولة والترشيحات وإدارة العقود والفوترة والمحافظ، إذ يتولى كل منهم جزءا من مسار الشحنة التعاقدي.

كيف تختلف دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال عن دورة التفاوض على عقود الغاز؟

تركز دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال على تشغيل العقود الموقعة يوميا بدلا من التفاوض على عقود جديدة. أما دورة التفاوض فتشكل الصفقة نفسها.

ماذا تعود به من دورة العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال؟

تعود بمتتبع تسليمات السنة التعاقدية لعقودك. ويعرض الفترات والترشيحات والمرونة المستخدمة وتعرض العجز والفواتير المفتوحة لكل سنة تعاقدية.

العمليات التجارية للغاز الطبيعي المسال: الطريق إلى الأمام

يوجه متتبع تسليمات السنة التعاقدية أولا جولة جدول التسليم التالية، فيبين أين يبقى هامش التفاوت والفترات المتاحة. ويستخدمه موظفو الجدولة والتسوية معا لإحاطة القيادات التجارية والأطراف المقابلة. وبعد إقفال أول سنة تعاقدية تجدر مراجعة طريقة تسجيله للتحويلات والمبادلات، لأن تداول المحافظ يضيف باستمرار مسارات جديدة للشحنات.