JUPITER PRIME

Consulting • Training • Advisory

جوبيتر برايم للاستشارات والتدريب

كتيّب الدورة

دورة صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية

8 – 12 فبراير 2027

سنغافورة

info@jupiterprime.uk

jupiterprime.uk

مسجّلة في المملكة المتحدة والمملكة العربية السعودية

دورة صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية

المرجع: 379_13409 **التاريخ:** 8 – 12 فبراير 2027 **المكان:** سنغافورة **الرسوم:** GBP 6900

صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية دورة تدريبية مدتها أسبوع لمديري العقود والمستشارين القانونيين ومسؤولي نقل التقنية، يبني فيها المشاركون دليل بنود اتفاقيات الملكية الفكرية بصيغ مفضلة وبديلة لصفقاتهم. فالتراخيص واتفاقيات التعاون والسرية تحدد اليوم من يجني عائد الاختراعات والبرمجيات والعلامات، وبند منح أو إتاوة رخو الصياغة قد يفرط في أكثر مما يأخذه أي معتد. وتقدم جوبيتر برايم للتدريب هذه الدورة للفرق التي تفاوض على هذه العقود.

لماذا تهم صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية الآن

ثلاث قوى تزيد الموضوع أهمية: انفتاح أكبر للابتكار بين الشركات والجامعات والشركات الناشئة، ونماذج ترخيص تمتد عبر البرمجيات والبيانات والمنصات، ومستثمرون يفحصون العقود بحثا عن ثغرات ملكية خفية قبل التمويل. الاتفاقيات المحكمة تؤمن الإتاوات وتحفظ حقوق التحسينات وتحد من التعرض حين يخفق الشريك، أما الرخوة فتسرب الحصرية وتفجر نزاعات حول ملكية النتائج المشتركة وتترك المرخص عاجزا عن تدقيق المدفوعات. وتعكس الدورة ممارسات الترخيص ونقل التقنية من النوع الذي تدرسه برامج دولية مثل برامج منظمة WIPO الدولية للملكية الفكرية.

المستفيدون من صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية

- مديرو العقود الذين يعدون المسودات ويتابعون التعديلات ومسارات التوقيع لصفقات الملكية الفكرية
- المستشارون القانونيون المسؤولون عن توزيع المخاطر والضمانات وبنود النزاعات
- مسؤولو نقل التقنية الذين يرخصون اختراعات الجامعات أو الشركات للصناعة
- قادة تطوير الأعمال الذين يفاوضون على الشروط التجارية وهياكل الإتاوات
- مديرو شراكات البحث والتطوير الذين يؤسسون التطوير المشترك والتعاون البحثي

تحقق المؤسسات أعلى فائدة حين يحضر مدير عقود ومستشار قانوني وقائد تطوير أعمال معا، لأن المواقف التجارية والقانونية يجب أن تتفق قبل التفاوض.

قدرات صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية

يغادر المشاركون قادرين على تحويل الصفقة التجارية إلى بنود تحمي القيمة وتوزع المخاطر بإنصاف وتصمد بعد انتهاء الشراكة.

- تصميم بنود المنح بالنطاق الجغرافي ومجال الاستخدام والحصرية — اتفاق المرخص والمرخص له على النطاق
- حساب هياكل الإتاوات ومدفوعات المراحل والحد الأدنى — المالية وتطوير الأعمال
- تحديد ملكية الملكية الفكرية السابقة والناتجة والتحسينات — شركاء البحث والجهات الممولة
- الموازنة بين مواقف الضمان والتعويض والمسؤولية — المستشارون الذين يوزعون المخاطر
- بناء بنود الإنهاء وتسوية النزاعات — تخطيط الخروج للطرفين
- تطبيق المواقف البديلة في التفاوض الحي — فرق الصفقات تحت ضغط الوقت

مصطلحات صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية الأساسية

- بند المنح — البند النافذ الذي يحدد الحقوق المرخصة ولمن وأين ولأي مجال استخدام وبأي درجة من الحصرية.
- مجال الاستخدام — قيد يحصر الترخيص في تطبيقات أو منتجات أو صناعات محددة، مما يتيح تراخيص منفصلة في مجالات أخرى.
- صافي المبيعات — القاعدة المعرفة للإيرادات التي تحسب عليها الإتاوات بعد خصومات متفق عليها مثل المرتجعات والتخفيضات.
- الملكية الفكرية السابقة — الحقوق التي يجلبها كل طرف إلى التعاون، تمييزا لها عن الملكية الناتجة التي تنشأ خلال المشروع.
- الترخيص العكسي — بند يلزم المرخص له بترخيص تحسيناته أو التنازل عنها للمرخص الأصلي.
- التعويض — تعهد من أحد الطرفين بتغطية خسائر الآخر الناتجة عن أحداث محددة مثل مطالبات التعدي من الغير.

صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية يوما بيوم

اليوم 1: هياكل الصفقات وأنواع الاتفاقيات

- هياكل الترخيص والتنازل والخيار والتطوير المشترك — اختيار الصفقة المناسبة
- اتفاقيات عدم الإفصاح — خيارات النطاق والمعرفة المتبقية والمدة
- مذكرات الشروط ورؤوس الاتفاق — تثبيت المبادئ التجارية مبكرا
- منظور مكاتب نقل التقنية — توقعات الأوساط الأكاديمية والصناعية
- أدوار فريق الصفقة ومسارات الاعتماد — صلاحية التوقيع

اليوم 2: منح الترخيص ونطاقه

- صياغة بند المنح — الحقوق والنطاق الجغرافي ومجال الاستخدام
- التراخيص الحصرية والمنفردة وغير الحصرية — موازنات السيطرة على السوق
- قيود الترخيص الفرعي والتنازل — التحكم في الشركاء اللاحقين
- جداول الدراية الفنية والمساعدة التقنية — واجبات النقل العملي
- بنود ضبط الجودة واستخدام العلامة — حماية ترخيص العلامة التجارية

اليوم 3: الإتاوات والشروط المالية

- قاعدة الإتاوة وهياكل النسب — تعريفات صافي المبيعات
- الدفعات المقدمة ودفعات المراحل والحد الأدنى — تقاسم المخاطر بين الطرفين
- تراكم الإتاوات والمنتجات المركبة — طرق توزيع منصفة
- بنود التقارير والتدقيق — التحقق من مدفوعات المرخص له
- الاستقطاع الضريبي وآليات الدفع — حماية صافي المتحصلات

اليوم 4: بنود التعاون والملكية والمخاطر

- تعريفات الملكية الفكرية السابقة والناتجة — ملكية نتائج المشروع
- بنود التحسينات والترخيص العكسي — حقوق الابتكار المقبل
- حقوق النشر في التعاون البحثي — الحرية الأكاديمية مقابل السرية
- الضمانات والتعويضات وسقوف المسؤولية — توزيع مخاطر التعدي
- محفزات الإنهاء وبنود تسوية النزاعات — مسارات الخروج والتصعيد

اليوم 5: ممارسة دليل بنود اتفاقيات الملكية الفكرية

- إعادة صياغة بنود المنح والإتاوة — تطبيق مواقف النطاق والدفع
- مقارنة بنود ملكية التعاون — اختبار السابقة والناتجة والتحسينات
- محاكاة تفاوض على مسودة ترخيص — المواقف البديلة تحت الضغط
- مصفوفة تصنيف مخاطر البنود — عتبات التصعيد للاعتماد القانوني
- دليل بنود اتفاقيات الملكية الفكرية — المراجعة الختامية مع القيادات القانونية

تطبيق صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية بعد الدورة

- إعادة صياغة بندي المنح والإتاوة في نموذج ترخيص قائم باستخدام مواقف مجال الاستخدام وصافي المبيعات المتفق عليها في الدليل.
- مراجعة نماذج اتفاقيات السرية والتعاون المعتمدة من حيث الملكية السابقة والتحسينات والنشر، واقتراح صيغ بديلة.

أسئلة حول صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية

ما صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية، ولماذا تهم الآن؟

هي مهارة كتابة التراخيص والتنازلات واتفاقيات السرية وعقود التعاون التي تحكم طريقة تقاسم الملكية الفكرية والدفع مقابلها. وتهم الآن لأن الابتكار المفتوح وترخيص المنصات جعلا قيمة أكبر تتدفق عبر العقود.

من أكثر الأدوار استفادة من صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية؟

مديرو العقود والمستشارون القانونيون ومسؤولو نقل التقنية هم الأكثر استفادة. ويستفيد كذلك قادة تطوير الأعمال والشراكات في قطاعات مثل علوم الحياة والبرمجيات والهندسة والتعليم العالي، لأنهم يفاوضون على صفقات تتضمن اختراعات وبيانات.

بماذا تختلف صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية عن دورة تأسيسية في الملكية الفكرية؟

تعمل على مستوى البند بدلا من شرح ما يحميه كل حق. فالدورة التأسيسية تغطي البراءات والعلامات وحق المؤلف، أما هذه فتصوغ بنود المنح والإتاوة والتحسينات والضمانات والإنهاء وتتدرب على التفاوض بشأنها.

ماذا ستعود به من صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية؟

ستعود بدليل بنود يضم صيغا مفضلة وبديلة للمنح والإتاوات والملكية والضمانات والخروج. وتعود أيضا بمصفوفة لتصنيف المخاطر تحدد متى تحيل المسودة إلى مراجعة قانونية أعلى.

صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية: الطريق إلى الأمام

يحدد دليل بنود اتفاقيات الملكية الفكرية أولا المواقف التي يستطيع المفاوضون التنازل عنها دون تصعيد وتلك التي تحتاج إلى اعتماد قانوني. يستخدمه مديرو العقود والمستشارون ومسؤولو نقل التقنية للصياغة بسرعة واتساق أكبر. وبعد أولى الصفقات تستحق المراجعة معرفة البنود البديلة الأكثر استخداما، لأنها تبين أين قد تحتاج المواقف المعيارية إلى التغيير.