JUPITER PRIME

Consulting • Training • Advisory

جوبيتر برايم للاستشارات والتدريب

كتيّب الدورة

دورة متقدمة في الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال

13 – 24 سبتمبر 2027

سنغافورة

info@jupiterprime.uk

jupiterprime.uk

مسجّلة في المملكة المتحدة والمملكة العربية السعودية

دورة متقدمة في الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال

المرجع: 1330_49844 **التاريخ:** 13 – 24 سبتمبر 2027 **المكان:** سنغافورة **الرسوم:** GBP 12000

الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال دورة تدريبية مدتها أسبوعين لمديري ومهندسي شركات الغاز المسال الذين يتولون مسؤولية الأعمال عبر التسييل والشحن وإعادة التغويز، ويعد فيها كل مشارك استراتيجية وحدة أعمال الغاز المسال وحالتها الاستثمارية. فطاقات التسييل الجديدة والمشترون الباحثون عن المرونة وتوقعات خفض الانبعاثات تعيد تشكيل طريقة تحقيق مشاريع الغاز المسال لعوائدها. وتقدم جوبيتر برايم للتدريب الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال.

لماذا يهم الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال الآن

تشكل ثلاث قوى أعمال الغاز المسال اليوم. فموجة من خطوط التسييل الجديدة تدخل الخدمة، فيتنافس البائعون بقوة أكبر على المرونة وحرية الوجهة وربط الأسعار. ويريد المشترون في الكهرباء والصناعة وتوزيع الغاز في المدن آجالا أقصر وإمدادا من المحافظ بدلا من الصفقات الجامدة من نقطة إلى نقطة. ويتوقع الممولون والشركاء والمجتمعات كثافة أقل للميثان والكربون من المصانع والسفن. والشركة التي تجمع البصيرة الهندسية مع الحكم التجاري والمالي تضمن البيع والتمويل، أما غيرها فتترك خطوطها دون استغلال ورأس مالها معطلا. وتستند الدورة إلى تقييم التدفقات النقدية المخصومة ونموذج Porter's Five Forces وبطاقة الأداء المتوازن ومعايير السلامة الصناعية المعروفة مثل معايير API American Petroleum Institute.

المستفيدون من الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال

- المهندسون المنتقلون إلى إدارة خطوط التسييل أو محطات إعادة التغويز
- قادة المشاريع الذين يعدون حالات الاستثمار لخطوط أو خزانات أو وحدات عائمة جديدة
- قادة الشحن والخدمات اللوجستية المسؤولون عن استئجار الأسطول وجداول التسليم
- الكوادر التجارية التي تتفاوض على اتفاقيات البيع والشراء والوصول إلى المحطات
- كوادر المالية والتخطيط الذين ينمذجون اقتصاديات المصانع وعوائد الشركاء

وتستفيد شركات تشغيل الغاز المسال ووحدات أعمال الغاز أكثر حين يحضر قادة الهندسة والتجارة والمالية معا ويتفقون على رؤية واحدة لكيفية تحقيق السلسلة للأرباح.

قدرات الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال

ينتقل المشاركون من تشغيل حلقة واحدة في سلسلة الغاز المسال إلى توجيه عمل يوازن بين موثوقية المصنع وتكلفة الشحن وقيمة العقود.

- حساب اقتصاديات التسييل بنموذج الرسوم والنموذج المتكامل — قرارات الاستثمار النهائية
- تقييم شروط اتفاقيات البيع والشراء وخيارات ربط الأسعار — استراتيجية البيع
- بناء نموذج لتكلفة الشحن واستئجار الأسطول للشحنات المسلمة — تخطيط الخدمات اللوجستية
- الموازنة بين خيارات إعادة التغويز البرية والعائمة — قرارات دخول الأسواق
- تطبيق بطاقة الأداء المتوازن على مصنع أو محطة للغاز المسال — مراجعات أداء القيادة
- عرض الحالة الاستثمارية على الشركاء والممولين والمجالس — اعتماد المشروع

مصطلحات الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال الأساسية

- خط التسييل — وحدة معالجة تبرد الغاز الطبيعي حتى يتحول إلى سائل للتخزين والشحن.
- اتفاقية البيع والشراء — العقد طويل الأجل الذي يحدد الكميات ومعادلة السعر وشروط التسليم والمرونة بين البائع والمشتري.
- نموذج الرسوم — ترتيب يدفع فيه مالكو الغاز رسما لمصنع التسييل مقابل معالجة غازهم.
- إعادة التغويز — تسخين الغاز المسال لإعادته إلى الحالة الغازية في محطة الاستيراد وتسليمه إلى الأنابيب.
- وحدة التخزين وإعادة التغويز العائمة — محطة على متن سفينة تخزن الغاز المسال وتعيد تغويزه في البحر أو عند الرصيف.
- غاز التبخر — الغاز المسال الذي يتبخر أثناء التخزين والشحن ويدار وقودا أو يعاد تسييله.

الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال يوما بيوم

اليوم 1: سلسلة الغاز المسال بوصفها عملا تجاريا

- رسم سلسلة قيمة الغاز المسال من رأس البئر حتى المستهلك — مواضع الهامش
- نماذج الأعمال المتكاملة والرسوم والتاجر المستقل — توزيع المخاطر
- مراكز العرض والطلب على الغاز المسال — الانكشاف للأسواق
- دور الغاز المسال في الكهرباء والصناعة — احتياجات العملاء
- المقارنة المرجعية مع شركات الغاز المسال النظيرة — التموضع الاستراتيجي

اليوم 2: الاستراتيجية لشركات الغاز المسال

- تطبيق Porter's Five Forces على التسييل — الضغط التنافسي
- استراتيجيات لاعب المحفظة مقابل مطور المشاريع — مسار النمو
- تخطيط السيناريوهات للطلب على الغاز — خيارات الطاقة طويلة الأجل
- خيارات خفض الكربون في سلاسل الغاز المسال — التموضع في الانبعاثات
- مصفوفة تقييم الخيارات الاستراتيجية — أولويات المجلس

اليوم 3: اقتصاديات مشاريع التسييل

- محركات التكلفة الرأسمالية للتسييل — حجم الخط وموقعه
- نموذج التدفقات النقدية المخصومة لخط غاز مسال — عوائد الاستثمار
- مقارنة رسوم المعالجة بالهامش المتكامل — اختيار الهيكل
- ترتيبات إمداد غاز اللقيم وتسعيره — الارتباط بالمنبع
- التوسعة في المواقع القائمة مقابل الخطوط الجديدة — كفاءة رأس المال

اليوم 4: المالية لأعمال الغاز المسال

- القوائم المالية لشركات الغاز المسال — قراءة توليد النقد
- هياكل تمويل مشاريع مصانع الغاز المسال — مزيج التمويل
- ملكية الشركاء والتمويل المرتبط بعقود البيع — أدوار الرعاة
- اختبار الحساسية والسيناريوهات — الانكشاف للسعر والتكلفة
- توزيع رأس المال عبر السلسلة — توازن المحفظة

اليوم 5: عقود الغاز المسال وتسعيره

- هيكل اتفاقية البيع والشراء — توازن الحقوق والتعهدات
- معادلات التسعير المرتبطة بالنفط والمراكز والمختلطة — اختيار الربط
- بنود الاستلام أو الدفع ومرونة الوجهة — مخاطر الكميات
- أحكام مراجعة الأسعار وإعادة الفتح — العدالة طويلة الأجل
- شروط التسليم على أساس التسليم على ظهر السفينة والتسليم في ميناء الوصول — مسؤولية الخدمات اللوجستية

اليوم 6: الشحن والخدمات اللوجستية

- أنواع ناقلات الغاز المسال وأنظمة الاحتواء — اختيار الأسطول
- نماذج تكلفة الاستئجار الزمني والرحلة — التكلفة المسلمة
- اقتصاديات إدارة غاز التبخر — حماية قيمة الشحنة
- تخطيط برنامج التسليم السنوي — موثوقية الجدول
- توافق السفينة والرصيف والوصول إلى الموانئ — قيود المحطات

اليوم 7: إعادة التغويز ودخول الأسواق

- اقتصاديات المحطة البرية مقابل الوحدة العائمة — مسار الدخول
- اتفاقيات استخدام المحطات وحجز السعة — شروط الوصول
- هياكل أسواق الغاز في المصب — قنوات البيع
- التوزيع صغير الحجم والنقل بالشاحنات — شرائح عملاء جديدة
- الغاز المسال وقودا للسفن والمركبات — الطلب الناشئ

اليوم 8: التفاوض التجاري في الغاز المسال

- الإعداد للتفاوض على الاتفاقيات طويلة الأجل — مواقف الانسحاب
- مواءمة الشركاء في المصانع المشتركة — تفويضات موحدة
- رسم مصالح المشتري والبائع — خيارات خلق القيمة
- بنود تسوية النزاعات والتحكيم — مسارات التصعيد
- محاكاة تفاوض على مراجعة الأسعار — تخطيط التنازلات

اليوم 9: التشغيل والسلامة والقيادة

- مقاييس موثوقية المصنع وإتاحته — تعهدات الإنتاج
- سلامة العمليات في المنشآت المبردة — إشراف المجلس على المخاطر
- تتبع كثافة الميثان والكربون — مطالب المشترين والمستثمرين
- قيادة القوى العاملة متعددة الجنسيات في الغاز المسال — الاستبقاء والقدرات
- بطاقة الأداء المتوازن لأصول الغاز المسال — مساءلة القيادة

اليوم 10: ممارسة استراتيجية وحدة أعمال الغاز المسال وحالتها الاستثمارية

- الخيار الاستراتيجي من اليوم 2 — توجه الأعمال
- اقتصاديات المشروع وتمويله من اليومين 3 و4 — عوائد الاستثمار
- افتراضات العقود والشحن من اليومين 5 و6 — أساس الإيراد
- تمرين العرض على المجلس ومراجعة النظراء — قوة الحالة
- استكمال استراتيجية وحدة أعمال الغاز المسال وحالتها الاستثمارية — جاهزية الاعتماد

تطبيق الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال بعد الدورة

- إعادة بناء نموذج التدفقات النقدية لأصل غاز مسال واحد بحالتي الرسوم والتكامل جنبا إلى جنب وعرض الفرق على المالية.
- مراجعة معادلة السعر وبنود المرونة في اتفاقية بيع وشراء واحدة وتحديد ثلاث أولويات تفاوضية لمراجعتها القادمة.

أسئلة حول الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال

ما الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال ولماذا يهم الآن؟

هو تدريب في إدارة الأعمال مبني على سلسلة الغاز المسال من التسييل حتى إعادة التغويز. ويهم الآن لأن الطاقات الجديدة والمشترين الباحثين عن المرونة وتوقعات الانبعاثات تجعل عوائد الغاز المسال رهينة الحكم التجاري والمالي.

ما الأدوار الأكثر استفادة من الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال؟

يستفيد أكثر مديرو ومهندسو شركات الغاز المسال، ومنهم قادة المصانع والمحطات ومطورو المشاريع وقادة الشحن والمفاوضون التجاريون وكوادر المالية الذين ينمذجون اقتصاديات الغاز المسال.

كيف يختلف الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال عن ماجستير مصغر في البتروكيماويات أو الطاقة العامة؟

هو مبني حول أصول الغاز المسال وعقوده. فتعمل على اقتصاديات التسييل واتفاقيات البيع والشراء واستئجار الناقلات ومحطات إعادة التغويز بدلا من هوامش الكيماويات أو محافظ الطاقة العامة.

ماذا تعود به من الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال؟

تعود باستراتيجية وحالة استثمارية لوحدة أعمال غاز مسال تربط الخيار الاستراتيجي واقتصاديات المشروع وافتراضات العقود ومقاييس القيادة للنقاش في المجلس.

الماجستير المصغر في صناعة الغاز الطبيعي المسال: الطريق إلى الأمام

توجه استراتيجية وحدة أعمال الغاز المسال وحالتها الاستثمارية أولا قرار التوسعة أو تجديد العقد أو دخول السوق التالي. ويستخدمها قادة المصانع والمديرون التجاريون وكوادر المالية مع الشركاء والممولين. وبعد أول جولة عقود يستحق ربط الأسعار وافتراضات الشحن نظرة جديدة، لأن أسواق الغاز المسال وتكاليف الأسطول تتغير بسرعة.