JUPITER PRIME

Consulting • Training • Advisory

جوبيتر برايم للاستشارات والتدريب

كتيّب الدورة

دورة أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين

23 – 27 مايو 2027

مسقط

info@jupiterprime.uk

jupiterprime.uk

مسجّلة في المملكة المتحدة والمملكة العربية السعودية

دورة أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين

المرجع: 60104_1640 **التاريخ:** 23 – 27 مايو 2027 **المكان:** مسقط **الرسوم:** GBP 6500

أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين دورة تدريبية مدتها أسبوع للموظفين الجدد وغير الفنيين في شركات الخدمات والتوريد، يخرج فيها كل مشارك بخريطة واجهة المقاول التي تربط خدمات شركته بدورة حياة أصول المشغل. ومع انتقال حصة متزايدة من أعمال الحفر والصيانة إلى المقاولين، يكسب العطاءات من يفهم عالم المشغل ويتجنب النزاعات. وتقدم جوبيتر برايم للتدريب هذه الدورة لشركات الخدمات والمقاولين.

لماذا تهم أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين الآن

تتشكل بيئة المقاولين اليوم بثلاث قوى: توجه المشغلين إلى إسناد نطاقات أوسع إلى عدد أقل من الموردين، وانضباط رأسمالي يضع أسعار اليوم الواحد تحت التدقيق، وتوقعات سلامة أشد تنتقل عبر كل مستوى تعاقدي. المقاول الذي يتحدث لغة المشغل يسعر النطاق بدقة ويدعى مجددا، أما غيره فيخسر هامشه في أوامر التغيير والفواتير المرفوضة. وتستند الدورة إلى نموذج التشغيل في المشاريع المشتركة، ودورة تفويض الإنفاق AFE، ونظام تصاريح العمل PTW، مع حالات من الحفر والتكرير.

المستفيدون من أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين

- فرق المبيعات والعطاءات التي تعد العروض وملفات التأهيل المسبق لعقود المشغلين
- مسؤولو العقود والشؤون التجارية الذين يتابعون أوامر الاستدعاء وأوامر العمل والتعديلات
- موظفو المالية والفوترة الذين يطابقون تذاكر الموقع مع أوامر الشراء والأسعار
- المنسقون والمخططون الذين يحركون الطواقم والمعدات والمواد إلى مواقع الآبار والمحطات

تستفيد فرق الحسابات أكثر عندما يحضر أعضاء المبيعات والميدان معا.

قدرات أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين

يتتبع المشاركون كيف يشتري المشغلون الخدمات ويراقبونها ويدفعون مقابلها.

- رسم مراحل المنبع والنقل والمصب التي تدعمها خدمات الشركة — استراتيجية الحسابات والعروض
- شرح كيف تطلق التراخيص والمشاريع المشتركة ودورة تفويض الإنفاق إنفاق المشغل — توقيت العطاءات
- مقارنة عقود سعر اليوم والمبلغ المقطوع وسعر الوحدة والحوافز — التسعير وتوزيع المخاطر
- تطبيق قواعد تصاريح العمل ووثائق الربط عند واجهة المشغل — مشرفو الميدان وقادة السلامة
- إعداد تذاكر الموقع وتقارير الخدمة والفواتير التي تجتاز تدقيق المشغل — المالية والتحصيل
- بناء خريطة واجهة المقاول لأصل واحد لدى عميل — مديرو الحسابات والموظفون الجدد

مصطلحات أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين الأساسية

- المشغل — الشركة التي يعينها شركاء الترخيص لإدارة النشاط اليومي في الحقل وترسية معظم عقود الخدمات.
- تفويض الإنفاق AFE — ميزانية يقرها الشركاء لبئر أو مشروع وتحدد سقف الإنفاق على الخدمات المرتبطة به.
- اتفاقية الخدمات الإطارية — عقد يحدد الشروط القانونية والتجارية وتصدر بموجبه أوامر الاستدعاء أو أوامر العمل الفردية.
- سعر اليوم — مقابل يومي لجهاز حفر أو طاقم أو معدة يدفع سواء تحقق التقدم المخطط أم لا.
- وثيقة الربط — اتفاق يوائم أنظمة السلامة والأدوار وترتيبات الطوارئ بين المشغل والمقاول لنطاق محدد.
- تذكرة الموقع — سجل موقع للخدمات والساعات والمواد المقدمة في الموقع ويعتمد أساسا للفوترة.

أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين يوما بيوم

اليوم 1: سلسلة القيمة من منظور المقاول

- مراحل المنبع والنقل والمصب — مواضع نشوء الطلب على الخدمات
- مراحل الاستكشاف والتقييم والتطوير — توقيت تحريك المقاولين
- تيارات النفط والغاز والمنتجات — خطوط المعدات والخدمات المطلوبة
- أدوار المشغل والشريك والمقاول — من يقرر ومن يدفع
- هيكل سلسلة التوريد المتدرجة — موقع شركتك بين الموردين

اليوم 2: الآبار والمرافق والخدمات الميدانية

- دورة حياة البئر من بدء الحفر إلى الهجر — الخدمات اللازمة في كل مرحلة
- أجهزة الحفر والإكمال والتدخل في الآبار — نطاق الأجهزة والطواقم
- مرافق الإنتاج والفصل والضغط — نطاق الصيانة والفحص
- خطوط الأنابيب والمحطات والشحن — فرص الخدمات اللوجستية والبحرية
- التكرير وتوزيع الوقود بالتجزئة — فرص المقاولين في المصب

اليوم 3: كيف يشتري المشغلون ويضعون الميزانيات

- التراخيص واتفاقيات التشغيل المشترك — موافقة الشركاء على الإنفاق
- دورة تفويض الإنفاق وميزانيات العمل السنوية — نوافذ طرح العطاءات
- التأهيل المسبق وتسجيل الموردين — الأهلية لقوائم عطاءات المشغل
- التقييم الفني والتجاري للعروض — موازنة السعر مقابل القدرة
- عقود سعر اليوم والمبلغ المقطوع وسعر الوحدة — توزيع مخاطر التكلفة

اليوم 4: العمل عند واجهة المشغل

- اتفاقيات الخدمات الإطارية وأوامر الاستدعاء — صلاحية بدء العمل الميداني
- تصاريح العمل ووثائق الربط — التسليم الآمن في موقع العمل
- مؤشرات الأداء الرئيسية وبطاقات التقييم — قرارات التجديد والترسية
- أوامر التغيير والتعديلات والمطالبات — استرداد التكاليف خارج النطاق
- تذاكر الموقع وتقارير الخدمة والفواتير — سرعة سداد المشغل

اليوم 5: ممارسة خريطة واجهة المقاول

- تمرين تموضع سلسلة القيمة — ربط الخدمات بأصل لدى العميل
- مراجعة رد تجريبي على عطاء — هيكل التسعير وتوضيح النطاق
- لعب أدوار التصاريح والواجهة — حوار المشرف وممثل المشغل
- حالة نزاع فواتير من التكرير ومعالجة الغاز — خطوات الحل
- خريطة واجهة المقاول — الأصل وجهات الاتصال والعقود والمخاطر

تطبيق أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين بعد الدورة

- مراجعة عقد واحد لعميل ورسم أوامر الاستدعاء والتعديلات مقابل دورة تفويض الإنفاق.
- إحاطة زملاء الميدان والمالية بقواعد تذاكر الموقع لدى مشغل رئيسي.

أسئلة حول أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين

ما أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين ولماذا تهم الآن؟

هي فهم كيف ينتج المشغلون النفط والغاز وكيف يشترون الخدمات. ومع إسناد نطاقات أكبر إلى المقاولين، يقدم من يدرك هذه الصورة عروضه وفواتيره بنزاعات أقل.

ما الأدوار الأكثر استفادة من أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين؟

يستفيد أكثر الموظفون الجدد وغير الفنيين في شركات الخدمات والتوريد.

كيف تختلف دورة أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين عن دورة عامة في سلسلة القيمة البترولية؟

تنظر إلى الصناعة من جانب المورد. فهي تتبع العطاءات والعقود والتصاريح والفواتير وليس تدفق الهيدروكربونات وحده.

ماذا تعود به من دورة أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين؟

تعود بخريطة واجهة المقاول لأصل واحد لدى عميل، تبين المرحلة المخدومة وهيكل العقد وقواعد الواجهة والمخاطر التجارية.

أساسيات صناعة النفط والغاز لشركات الخدمات والمقاولين: الطريق إلى الأمام

تمنح خريطة واجهة المقاول شركة الخدمات رؤية موحدة لأصل لدى العميل. وأول استخدام لها هو تحديد العطاءات القادمة التي تستحق المتابعة وطريقة تسعيرها. ويستخدمها مديرو الحسابات ومسؤولو العقود ومنسقو الميدان معا. وبعد دورة تعاقدية واحدة، تستحق مراجعة أثر توقيت ميزانيات المشغل على الهامش المحقق فعلا.