JUPITER PRIME

Consulting • Training • Advisory

جوبيتر برايم للاستشارات والتدريب

كتيّب الدورة

دورة الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة

31 مايو – 4 يونيو 2027

سنغافورة

info@jupiterprime.uk

jupiterprime.uk

مسجّلة في المملكة المتحدة والمملكة العربية السعودية

دورة الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة

المرجع: 99944_2628 **التاريخ:** 31 مايو – 4 يونيو 2027 **المكان:** سنغافورة **الرسوم:** GBP 9300

الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة دورة تدريبية مدتها أسبوع لموظفي الشؤون التجارية والقانونية وتطوير المشاريع في قطاع الكهرباء، ويعد فيها كل مشارك مراجعة لورقة الشروط التعاقدية. فالبنود التي توزع مخاطر الكميات والأسعار والمسائل القانونية تحدد اليوم ما إذا كان مشروع التوليد سيحقق إيرادا مستقرا أو سينزلق إلى النزاعات. وتقدم هذه الدورة جوبيتر برايم للتدريب.

لماذا تهم الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة الآن

تعيد ثلاث قوى تشكيل طريقة صياغة عقود بيع الكهرباء. فقد حول تذبذب إنتاج الرياح والشمس أوامر التقليص والتوزيع إلى مسائل تجارية يومية بعد أن كانت أحداثا نادرة. كما باتت شركات المرافق والمشترون من الشركات يرفضون مخاطر كانوا يقبلونها سابقا، ويقرأ المقرضون كل بند إنهاء وكل بند لتغير القانون في ضوء التدفقات النقدية التي ينتظرونها. وحين تدار هذه الشروط جيدا يبقى الإيراد قابلا للتنبؤ، وحين تدار بضعف تتراكم الطاقة المهدرة وتطول إجراءات التحكيم. وتستند الدورة إلى عائلات البنود المتداولة في الممارسة الدولية لعقود الشراء.

المستفيدون من الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة

- من يتولون الموقف التجاري في التعريفات والكميات المتعاقد عليها
- المستشارون القانونيون الداخليون الذين يصوغون بنود العقود ويعدلونها ويفسرونها لمشاريع التوليد
- مطورو المشاريع الذين يوائمون عقد الشراء مع اتفاقيات الأرض والربط والإنشاء
- مديرو العقود الذين يصدرون الفواتير وسجلات التوزيع والإشعارات أثناء التشغيل
- المحللون التجاريون الذين يطلعون صناع القرار على المخاطر التي يحملها كل بند

تجني شركة تطوير التوليد أو وحدة التعاقد في شركة المرافق الفائدة الكبرى حين يحضر مفاوضوها ومحاموها ومديرو عقودها معا.

قدرات الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة

يتعلم المشاركون الحكم على كيفية تفاعل أحكام التعريفة والكميات والخروج من العقد أثناء التشغيل الفعلي.

- تقييم كيفية توزيع هيكل التعريفة لمخاطر السعر والتضخم والوقود — الموقف الإيرادي للمستثمر الراعي
- موازنة صياغة بند الشراء أو الدفع والطاقة المعتبرة مقابل جاهزية المحطة المتوقعة — مسؤولية الدفع على المشتري
- تحديد آليات التوزيع والتقليص والتعويض بلغة تعاقدية واضحة — العلاقة مع مشغل الشبكة
- اختبار بنود تغير القانون والقوة القاهرة أمام أحداث محتملة — مراجعة المخاطر لدى المقرض
- بناء موقف تفاوضي يرتب التنازلات بحسب وزنها التجاري — قرار الموافقة لدى مجلس الإدارة
- إيصال مبالغ الإنهاء ومسارات تسوية النزاعات بعبارات واضحة — اعتماد الإدارة العليا

مصطلحات الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة الأساسية

- المشتري — الطرف الذي يوافق على شراء الكهرباء التي ينتجها المشروع بموجب العقد.
- الشراء أو الدفع — بند يلزم المشتري بدفع قيمة الطاقة أو القدرة المتعاقد عليها حتى إن لم يتسلمها.
- الطاقة المعتبرة — طاقة كان بإمكان المحطة تسليمها لكنها منعت من ذلك، فتدفع قيمتها كأنها سلمت.
- رسم القدرة — دفعة ثابتة مقابل إبقاء القدرة التوليدية جاهزة للتشغيل.
- تغير القانون — بند يعيد توزيع التكلفة أو الإيراد حين تغير قواعد جديدة اقتصاديات المشروع بعد التوقيع.
- مبلغ الإنهاء — المبلغ الذي يدين به طرف للآخر عند انتهاء العقد مبكرا، ويتحدد بحسب سبب الإنهاء.

الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة يوما بيوم

اليوم 1: عقد الشراء في سياق السوق

- أطراف العقد وأدوارها — من يتحمل مخاطر الإيراد والتسليم
- نماذج المشتري الوحيد وشركات المرافق والشركات المشتركة — اختيار مسار البيع
- بنية العقد وملاحقه — ربط البنود باتفاقيات المشروع الأخرى
- الشروط المسبقة وبدء التشغيل التجاري — تحديد نقطة انطلاق الإيراد
- مصفوفة توزيع المخاطر — إسناد كل خطر إلى الطرف الأقدر على تحمله

اليوم 2: التعريفات وآليات الدفع

- تصميم رسوم القدرة والطاقة — الموازنة بين الإيراد الثابت والمتغير
- معادلات الربط بالمؤشرات والتصعيد — تقاسم مخاطر التضخم والوقود
- هياكل الأسعار الثابتة والمتدرجة وذات الحد الأدنى والأعلى — الحماية من تقلبات السوق
- القياس والفوترة ونزاعات الفواتير — حماية مواعيد التحصيل النقدي
- ضمانات الدفع والدعم الائتماني — تغطية مخاطر تعثر المشتري

اليوم 3: الكميات والتوزيع والتقليص

- بنود الشراء أو الدفع والحد الأدنى للكميات — تحديد مسؤولية الدفع على المشتري
- أوامر التوزيع وإعلانات الجاهزية — التشغيل ضمن قواعد العقد
- فئات التقليص والتعويض عنها — حالات الشبكة والحالات الاقتصادية والطارئة
- طرق حساب الطاقة المعتبرة — تقييم الإنتاج الذي كان بإمكان المحطة تسليمه
- التعويضات المقطوعة عن العجز — تسعير إخفاقات الجاهزية والتأخير

اليوم 4: المخاطر القانونية والخروج والنزاعات

- بنود تغير القانون والضرائب — إعادة فتح السعر بعد صدور قواعد جديدة
- تعريفات القوة القاهرة والإعفاء — تعليق الواجبات خلال الأحداث الاستثنائية
- أحداث الإنهاء ومعادلات مبالغه — تقييم الخروج المبكر من العقد
- التنازل وحق الحلول والاتفاقيات المباشرة — حقوق حماية المقرضين
- تحديد الخبير ومسارات التحكيم — حسم النزاعات الفنية والقانونية

اليوم 5: ممارسة مراجعة ورقة الشروط التعاقدية

- رسم تفاعل البنود — تتبع الروابط بين التعريفة والكميات والخروج
- سلم أولويات التفاوض — ترتيب التنازلات بحسب أثرها في الإيراد
- محاكاة تعديل عقد نموذجي — اختبار المواقف تحت الضغط
- اختبارات سيناريوهات التقليص والإنهاء — فحص متانة الصياغة المتفق عليها
- مراجعة ورقة الشروط التعاقدية — عرض المواقف لنيل الموافقة

تطبيق الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة بعد الدورة

- قيادة مراجعة لتفاعل البنود في عقد شراء قائم أو مسودة عقد.
- إدارة جلسة أولويات تفاوضية مع الزملاء التجاريين والقانونيين لترتيب التنازلات المقبولة.

أسئلة حول الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة

ما الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة، ولماذا تهم الآن؟

هي البنود التي تحدد السعر والكميات والتوزيع والمخاطر والخروج في عقد بيع الكهرباء. ويجعل تذبذب التوليد وتدقيق المقرضين صياغة بنود التقليص والإنهاء حاسمة للإيراد اليوم.

ما الأدوار الأكثر استفادة من دورة الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة؟

يستفيد مفاوضو عقود الشراء والمستشارون القانونيون الداخليون ومطورو المشاريع ومديرو العقود أكثر من غيرهم. وتستفيد منها كلما صغت عقد توليد أو فاوضت عليه أو أدرته.

كيف تختلف دورة الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة عن دورة النمذجة المالية؟

تركز هذه الدورة على صياغة العقد لا على الجداول الحسابية. فدورة النمذجة أو تمويل المشاريع تبني التوقعات وهياكل الدين، أما هنا فتصوغ البنود التي تعتمد عليها تلك التوقعات وتفاوض عليها.

ماذا تعود به من دورة الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة؟

تعود بمراجعة لورقة الشروط التعاقدية. وهي تعرض موقفك من كل بند رئيسي وترتب التنازلات المتاحة، جاهزة لعرضها على جهات الاعتماد.

الجوانب التجارية والقانونية لاتفاقيات شراء الطاقة: الطريق إلى الأمام

تمنح مراجعة ورقة الشروط التعاقدية المفاوضين والمستشارين القانونيين موقفا موحدا قبل جولة المحادثات التالية. ويتمثل أول استخدام لها في تحديد تنازلات التعريفة والتقليص التي يمكن للمؤسسة قبولها، ثم يرجع إليها مديرو العقود لمطابقة إشعارات التشغيل مع الصياغة المتفق عليها. وبعد أول مفاوضة، تستحق مواقف الإنهاء وتغير القانون إعادة النظر في ضوء ضغط الطرف المقابل.